



Das sind wir

Holmes Place ist der führende Premium Gesundheits-, Fitness- und Wellness-Anbieter und mit vierzehn Clubs in Deutschland vertreten. Unser vielfältiges Angebot umfasst unter anderem Gruppenfitness, Personal Training, Kraft- und Cardio-Training, Outdoor Training, Ernährung, Wellness & Spa, Präventionskurse, Workshops sowie ein umfangreiches und in Europa einzigartiges Digital-Angebot.

Momentan haben wir leider keine offenen Vakanzen als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Festanstellung. Damit deine Bewerbung als erstes berücksichtigt wirst, sobald wir wieder suchen, kannst du dich sehr gerne auf die Position bewerben und landest so in unserem Talent Pool.

INITIATIVBEWERBUNG: VERTRIEBSMITARBEITER IM BEREICH FITNESS (M/W/D)

40 Stunden/Woche

Unser Angebot an dich

- **Kostenfreie Mitgliedschaft** in unseren Clubs sowie attraktive Vergünstigungen im Personal Training und bei ausgewählten Partnern wie z. B. Fabletics, Blackroll und weiteren

- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem engagierten, kompetenten Team mit flachen Hierarchien und einer offenen, wertschätzenden Unternehmenskultur
- Eine solide und detaillierte Einarbeitung sowie regelmäßige **Trainings und Coachings**
- Regelmäßige Team und Social Events um gemeinsam unsere Erfolge zu feiern
- Finanzielle Beteiligung an deiner **Urban Sports Mitgliedschaft**

Deine Hauptaufgaben

- **Aktive Gewinnung von Neukunden** durch persönliche Beratung vor Ort sowie telefonische Akquise
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen mit dem Ziel einer langfristigen Kundenbindung
- Durchführung von Verkaufs- und Beratungsgesprächen sowie bedarfsgerechte Präsentation unserer Leistungen
- Eigenverantwortliche Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen zur Erreichung der **Vertriebsziele**
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie konsequente Steuerung des gesamten Verkaufsprozesses
- Pflege und Dokumentation aller **Kunden- und Vertriebsaktivitäten** im CRM-System
- Sicherstellung einer exzellenten Customer Experience durch professionelle und serviceorientierte Kundenbetreuung

Dein Profil

- Du begeisterst dich für einen **gesunden Lifestyle** und identifizierst dich mit unseren Produkten und Werten
- Vertrieb ist deine Leidenschaft, du gehst aktiv auf Menschen zu und hast Freude daran, Verkaufsziele zu erreichen und Abschlüsse zu erzielen
- Du überzeugst durch dein sicheres Auftreten, deine **Kommunikationsstärke** und deine Begeisterungsfähigkeit im persönlichen sowie telefonischen Kundenkontakt
- Du arbeitest eigenverantwortlich, proaktiv und zielorientiert und behältst auch in einem dynamischen Arbeitsalltag den Überblick.

- Idealerweise bringst du bereits **erste Erfahrungen im Vertrieb**, Verkauf oder in der Kundenberatung mit
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie idealerweise gute Englischkenntnisse runden dein Profil ab



Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins. Bewirb dich jetzt direkt hier:

JETZT BEWERBEN



Über WhatsApp bewerben